

# Kurumsal Mimarinin Dönüşümü

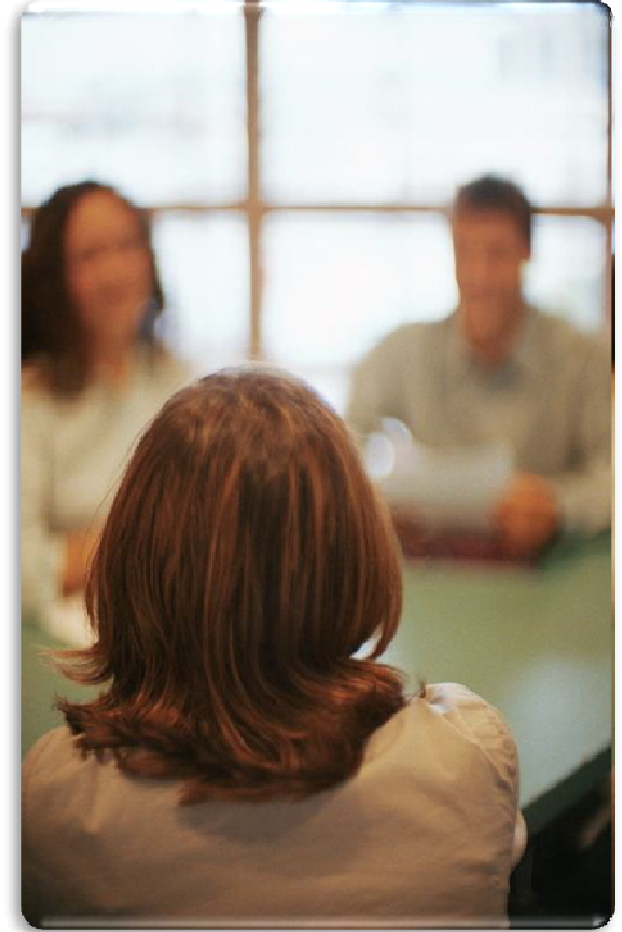
*İstanbul, 6 Eylül 2012*  
*Ayşe Kaptanoğlu*  
*Yazılım Araştırma Analisti*  
*IDC Türkiye*

✓ Türkiye BT Pazarına Genel Bakış

✓ Dönüşümde Dört Önemli Güç

✓ Bütünleşik Sistemler

✓ Öneriler

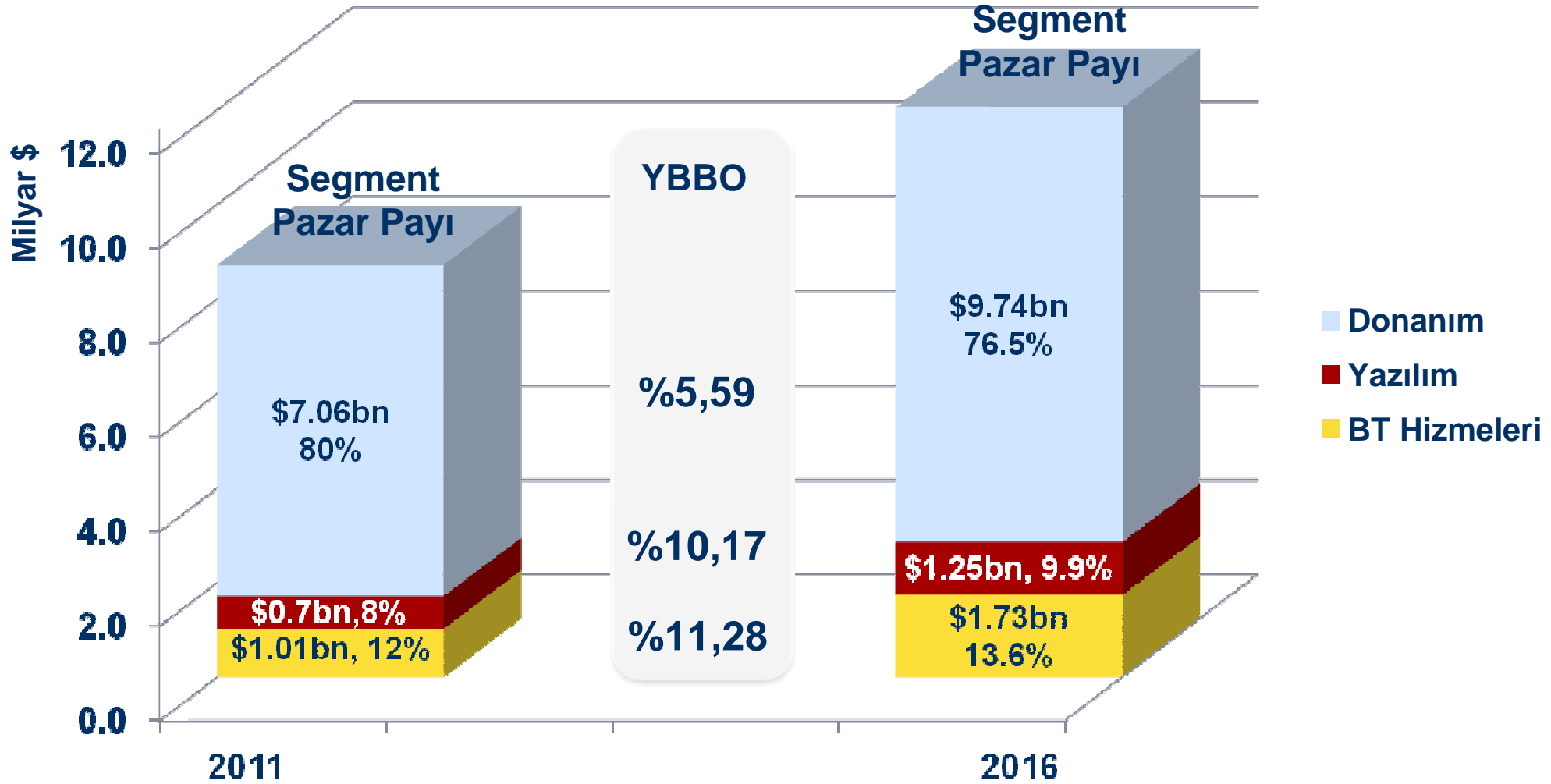


# Kurumlar Artık Karışıklık İstemiyor



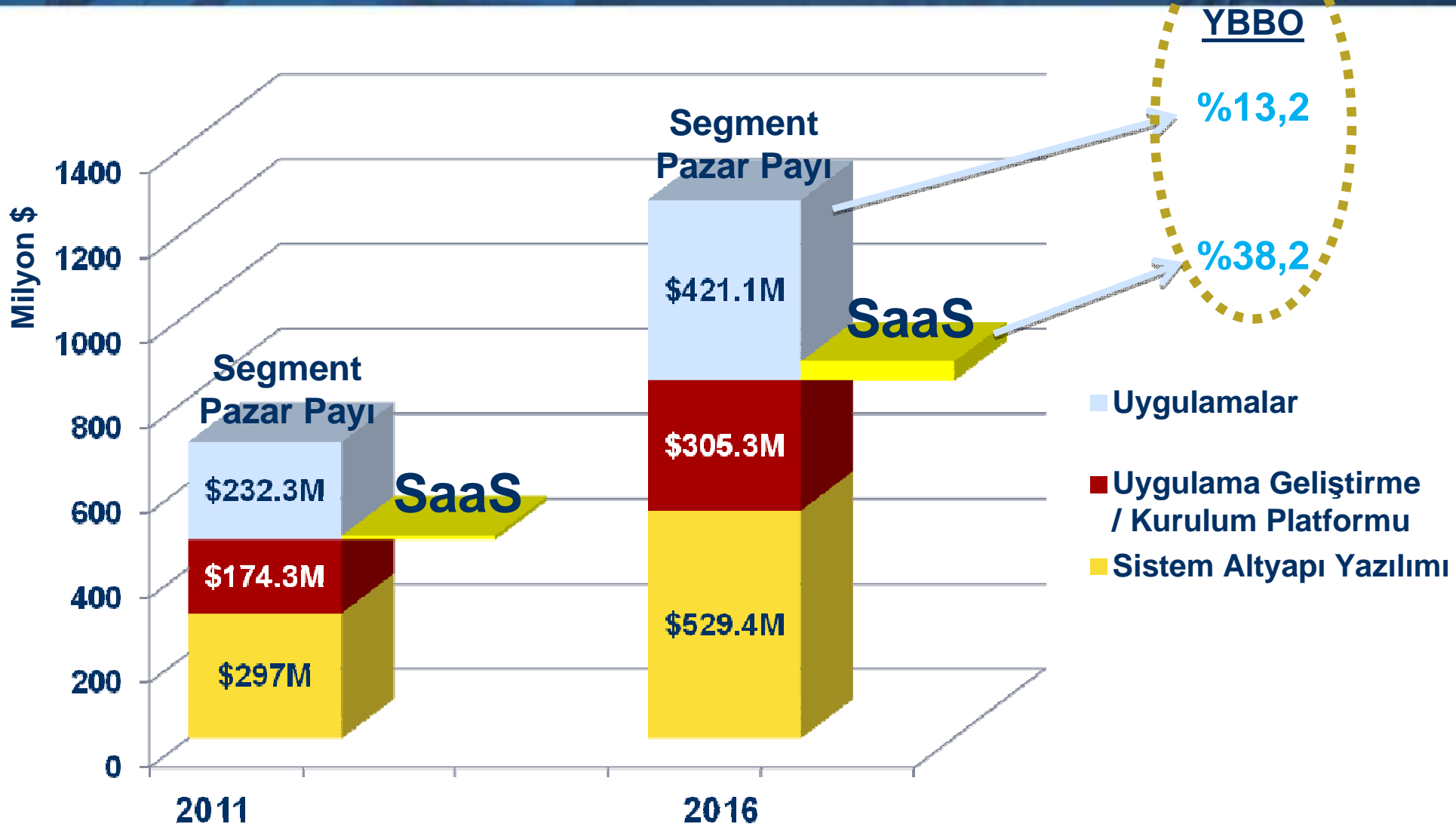
Daha basit yapılara olan talep bütünleşik çözümlerin ve yeni iş modellerinin doğmasına sebep olmakta

# Türkiye'nin Rakamlarla Dönüşümü



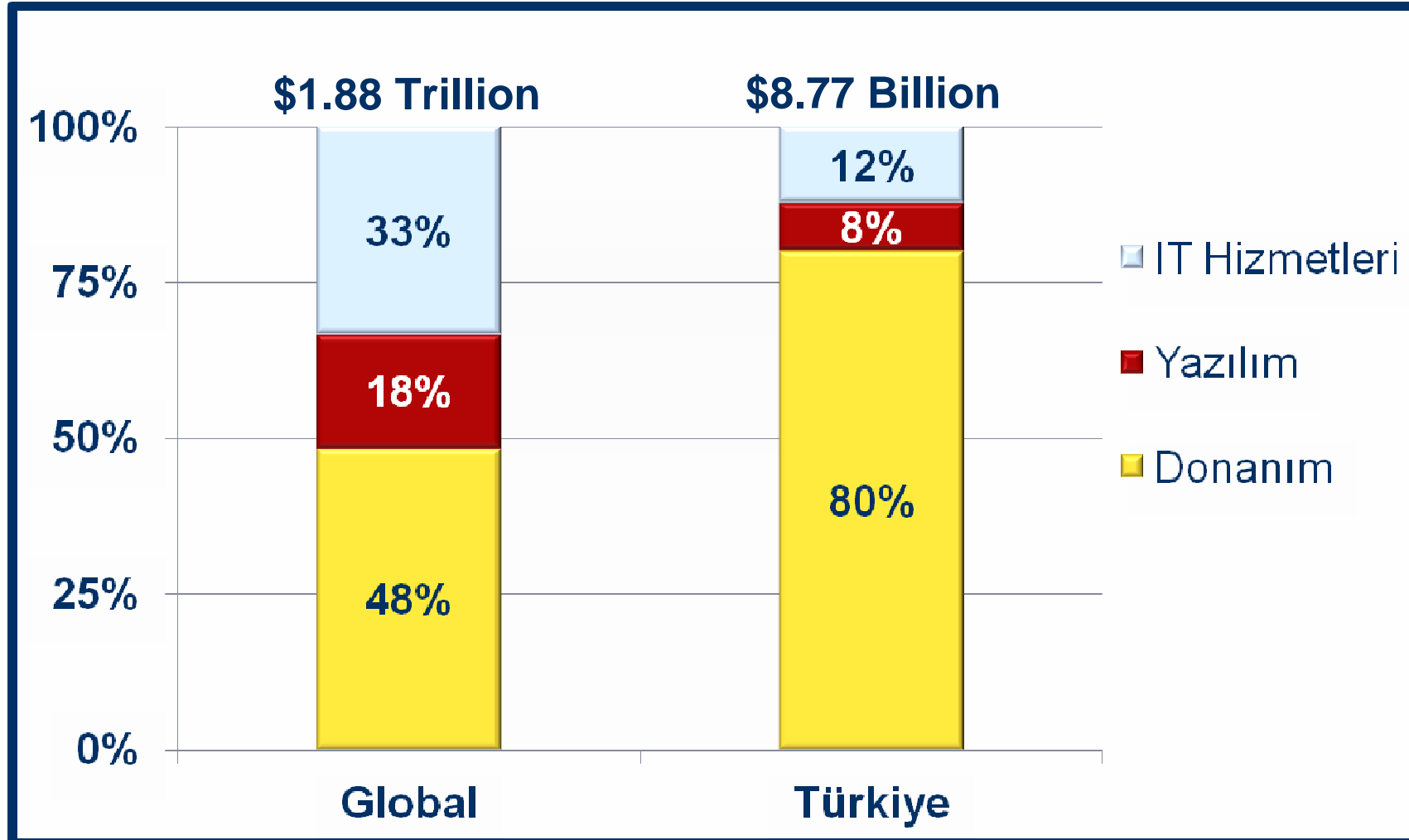
***Pazar oyuncularını arasında rekabet ve işbirliği bir arada***

# Türkiye'nin Rakamlarla Dönüşümü



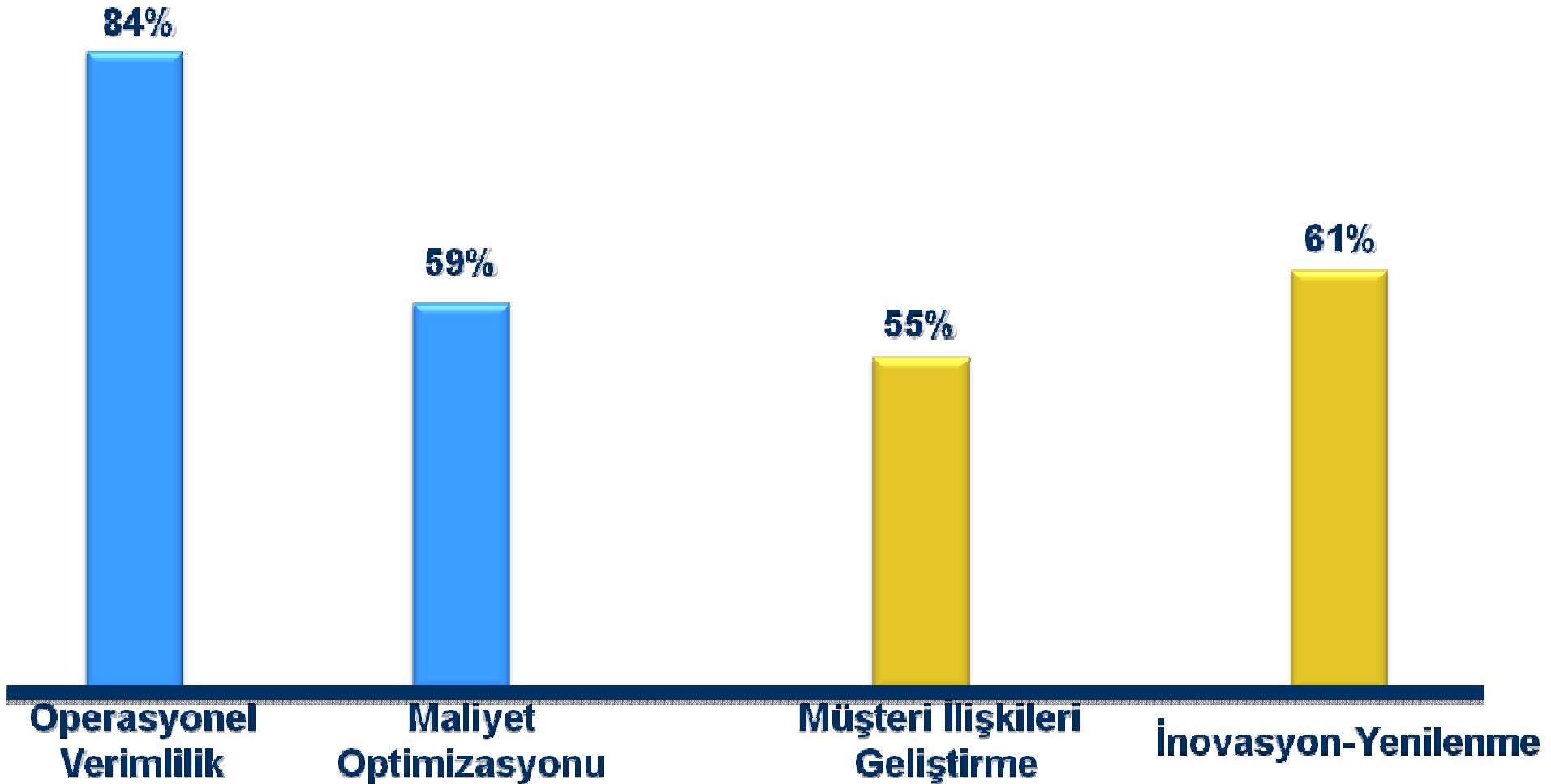
**Pazara erken girme ve doğru iş modeli kritik önem taşımakta**

## IT Harcama Tablosu: Global ve Türkiye, 2011



# Aynı Anda Çok Öncelik

Q. Önümüzdeki 12 ay içerisinde organizasyonunuzun en stratejik bulduğu önceliği ne olacaktır? ( çoklu cevap)





## Mobilite

> 2015 itibariyle 1.5 milyar Akıllı Telefon Mobil veri hizmetleri sabit veri hizmetlerini **ilk defa** 2012'de geçiyor olacak.  
> 2016 itibariyle 130 milyar Mobil uygulama indirilecek.



## Bulut

Bulut Hizmetleri 36 milyar \$ 'ı aşacak, endüstrinin hızının 4 kat fazlası.



## Büyük Veri/ Analitik

2011'de 4.7 milyar \$ olan Büyük Veri pazarı %40 bileşik büyüme ile 2015 itibariyle 17 milyar \$'i geçiyor olacak.



## Sosyal Medya

2020 itibariyle kurumların %85'i sosyal medyayı kritik kararları için kullanıyor olacak.



Mobil Cihazlar 2012'de kazanan taraf olacak.

- Artan rekabet
- Gelişmekte olan pazarların fiyatları aşağıya çekişi
- Bir kişiye birden fazla cihaz

Mobil data hizmetlerinin ilk defa sabit data hizmetlerini geçmesi

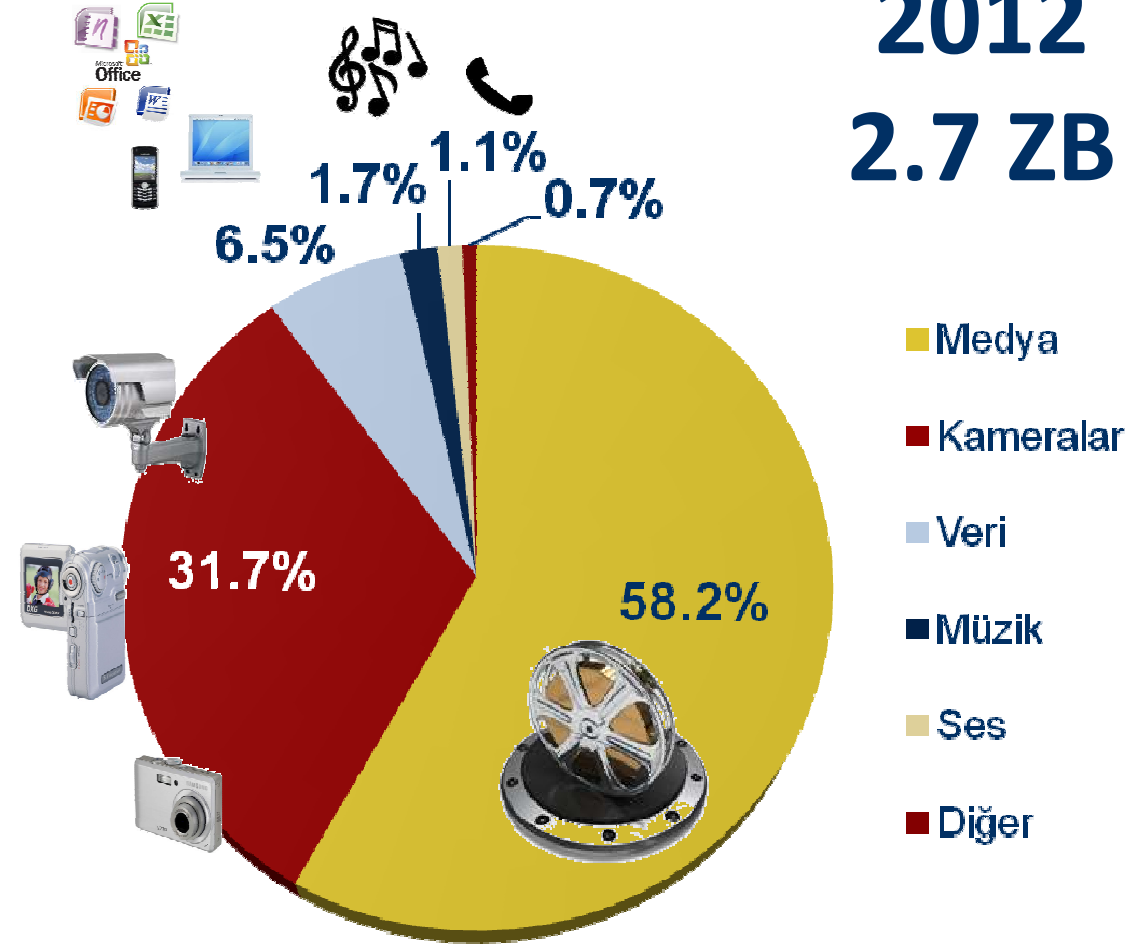
Mobil uygulamaların artışı



# Büyük Veri Meydan Okuyor

## Bilgi'de Hiç Bitmeyen Büyüme

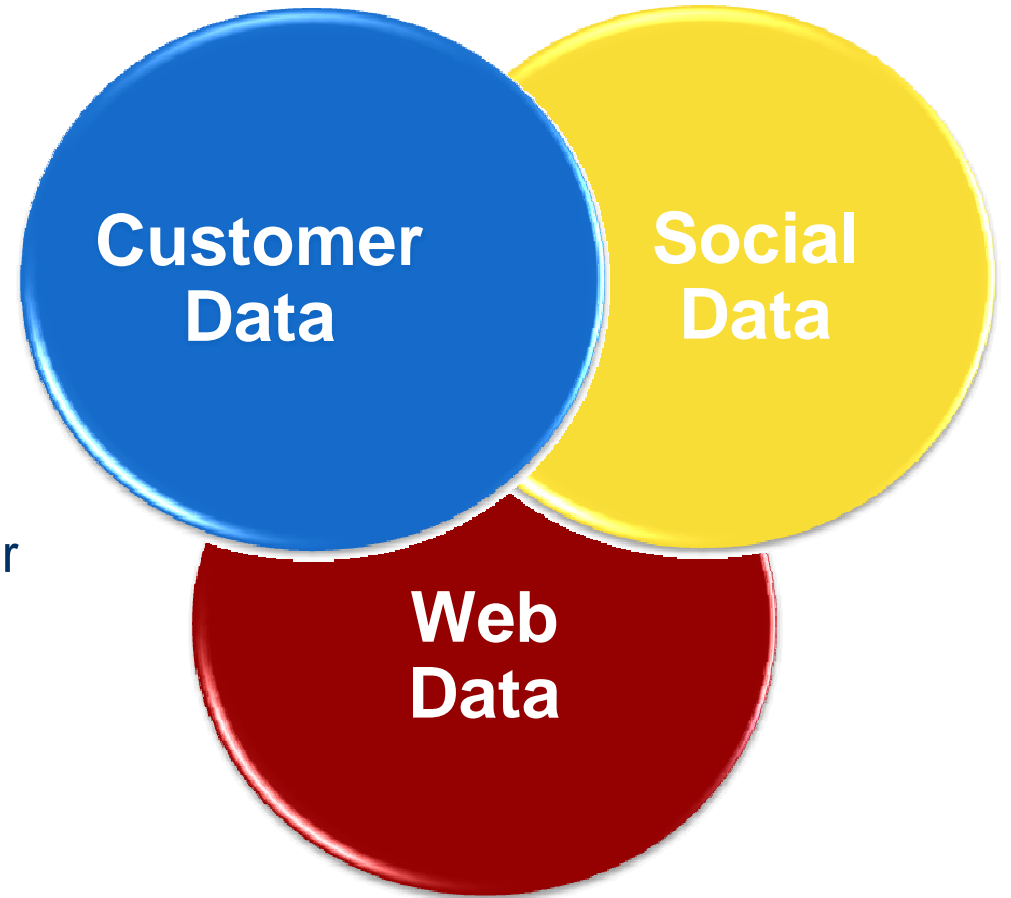
- 2011'e göre %48 büyüyen, 2012 yılında 2.7 ZB olan veri, 2015 yılında 8 ZB
- Artan çeşitlilik; %90 yapılandırılmamış, heterojen kaynaklardan
- Artan hız, dinamizm ve değişim
- Gerçek zamanlı bilgi toplama, analiz ve erişim talebi
- CIO'lar bilgi yönetimi, sahip olma ve yükümlülüklerle ilgili sorularla karşı karşıya



Source: IDC Digital Universe Study

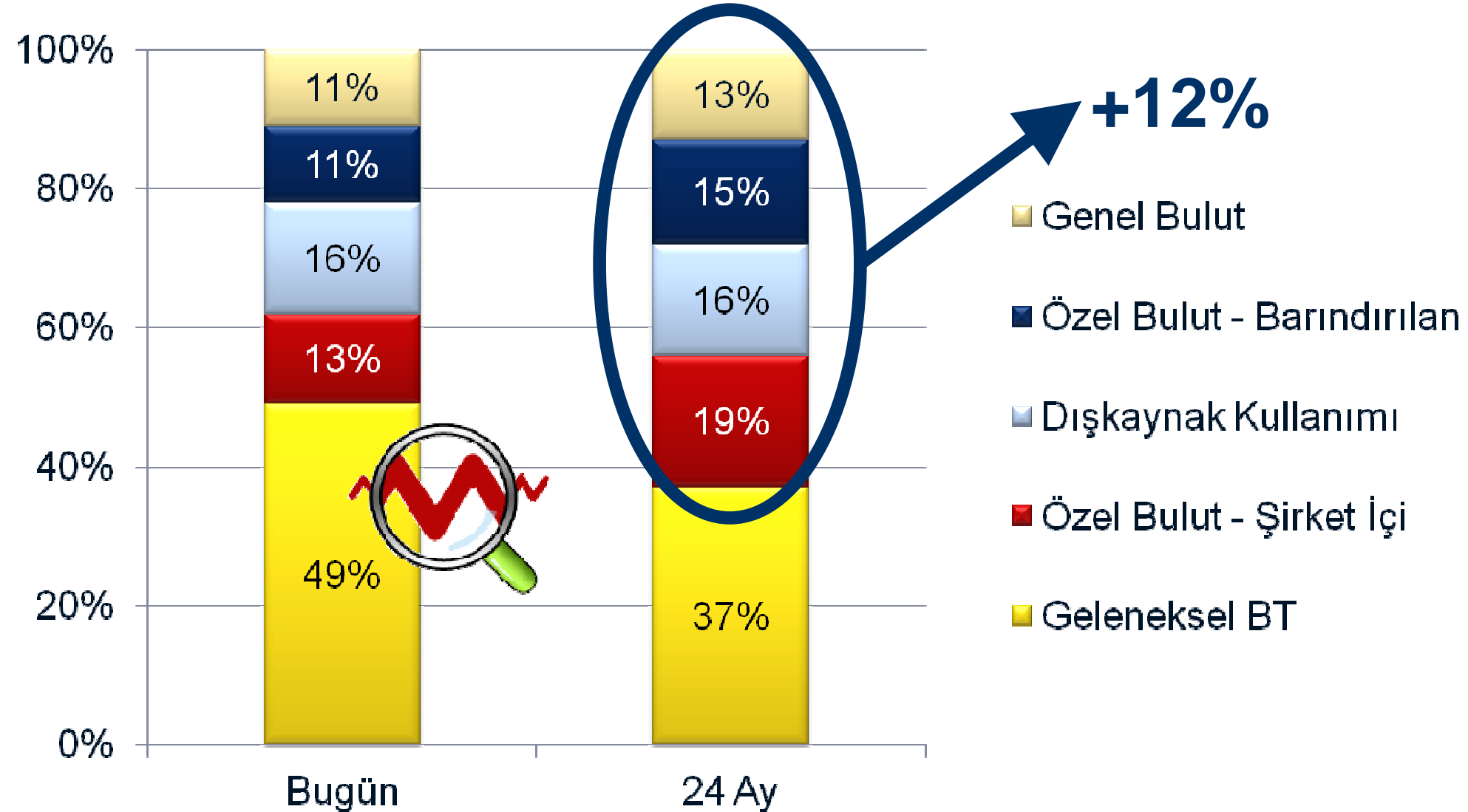
- Sosyal medya müşterilerin bakış açılarını ve pazarı daha iyi anlamaya yardımcı
  - Şirket verisi+ Sosyal Veri = En Değerli Bilgi
  - Ürün gelişimi ve müşteri hizmetleri sosyal açılım yapacak
  - CIO'lar ve BT yöneticileri tüm bu parçaları tek bir sosyal kurum gibi entegre edecekler
- Analitiğe olan ihtiyaç artıyor
- Sosyal ağlar BT yazılım ürünleri portfolyosunda

## Socialytics:



# Belirsizlik ve Değişimin Hızına Uyum Sağlama **Yakın Gelecek**

**BT bütçenizin ne kadarı aşağıdaki BT Hizmetlerinin satın alınmasına ve yönetimine ayrılıyor / ayrılacak**



## Yönetilen, Uzaktan Erişilen Servislerin Kullanımı

Gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerin gerisindeyiz



## Sanallaştırmanın Kullanım Miktarı

Türkiye'de kurumlar sanallaştırmada yol kat etti



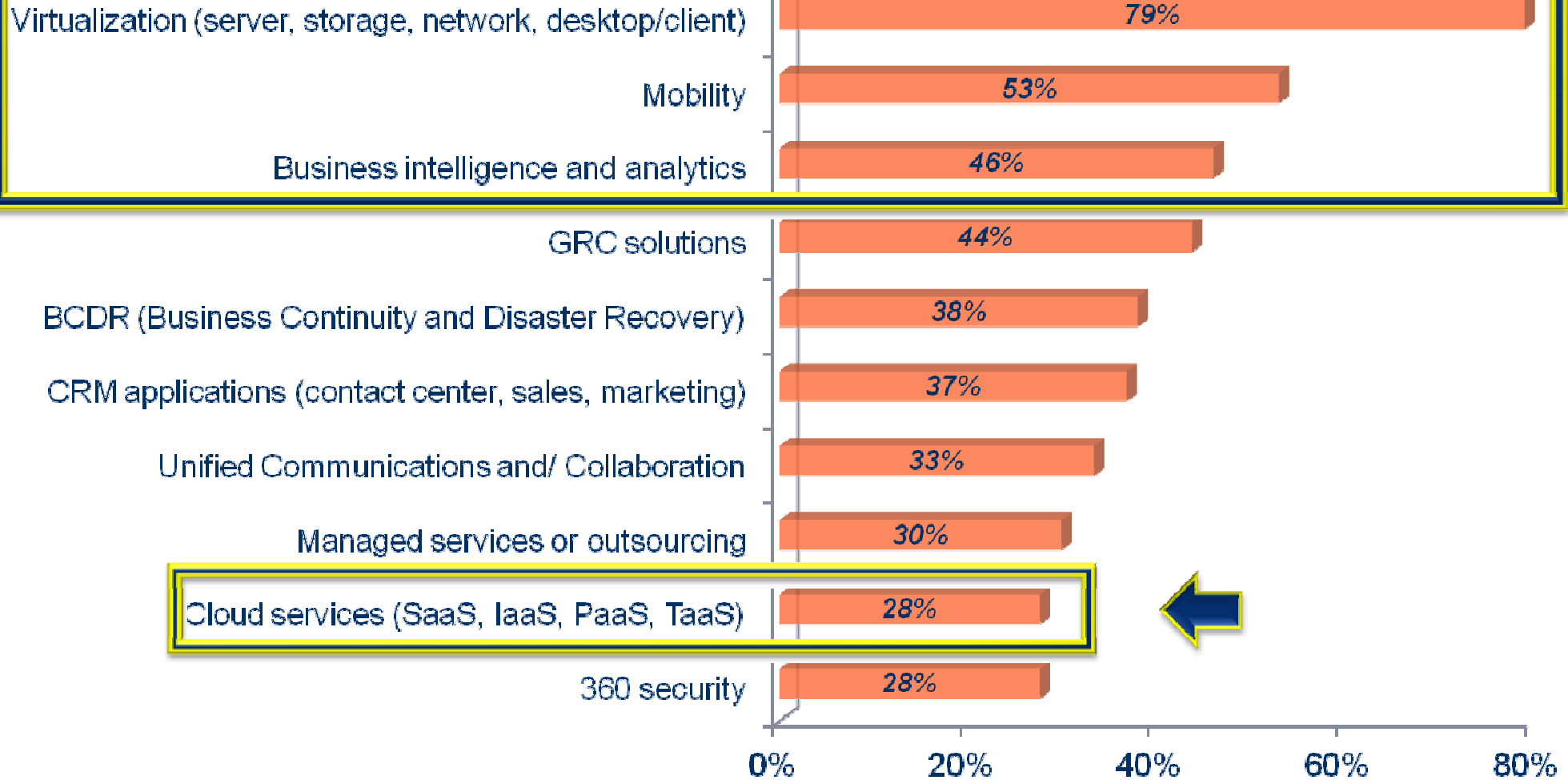
## Ödeme Yöntemleri

Kullandıkça öde gibi esnek ödeme yöntemlerinin daha zamanı var



# 2012 Önceliklerimiz

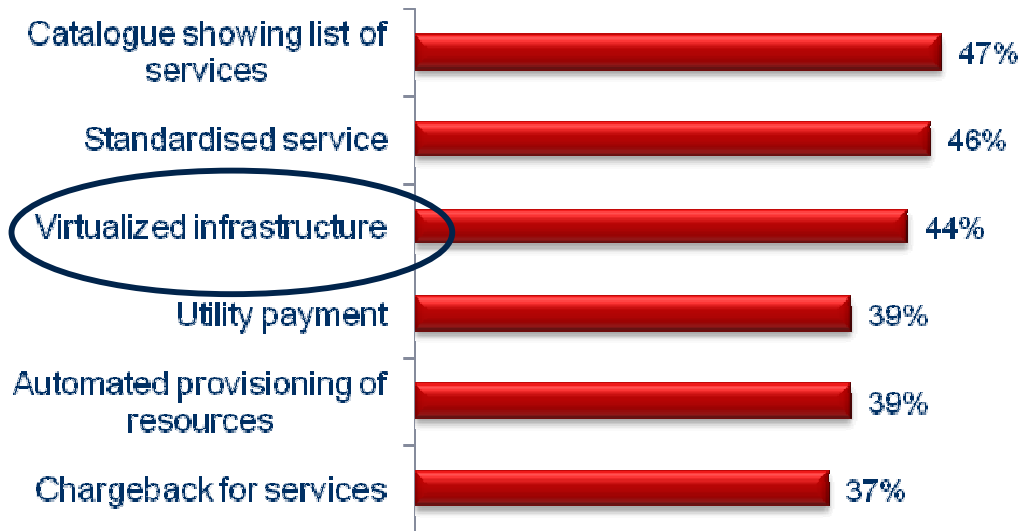
2012 yatırımlarınızda öncelik verdiğiniz teknolojileri sıralar mısınız?



# Sanallaştırma Özel Bulut'a Geçişin Temeli

**SANALLAŞTIRMA  
OTOMASYON  
SELF SERVIS  
ÖLÇME**

=

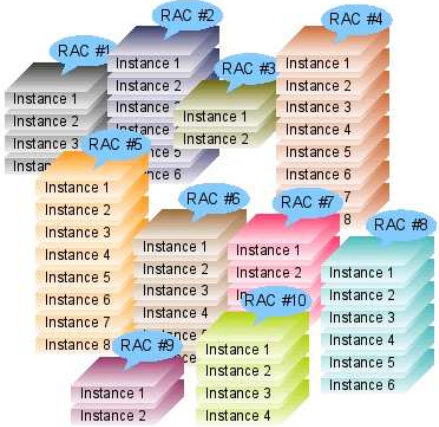


*n=397 organizations*

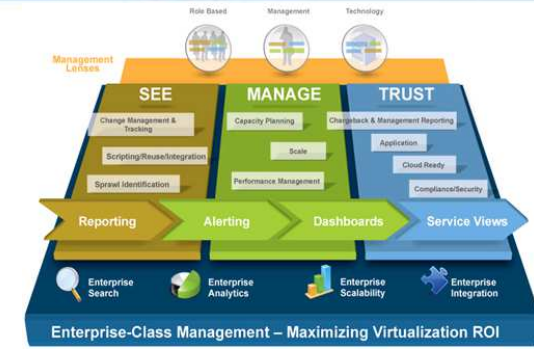


Q:According to you, which of the following criteria must be met for a delivery model to be considered as 'Cloud'?"

# Sanallaştırmada Önemli Konular



Network Performansı



Sanal Makinelerin  
Yönetimi ve Politikaları

Sanal Sunucu Yığını



Temel Beceriler



Uygulama Performansı



Yazılım Lisanslama



Güvenlik



# Bulut'un Kontrolü Yönetimdir

## BT'nin ve İşletmenin Etkin Optimizasyonu

**Bütünleşik Altyapı, Sanallaştırma Yönetim Araçları , Etkin Denetim ve Yönetim Politikaları, Süreç ve Kullanım**

Virtualized Data Centers  
Manage Components  
and Images



Static &  
Dedicated

**Infrastructure**

Dynamic &  
Pooled

Component  
Health

**Policies &  
Governance**

Standardized  
Service SLAs

Ad hoc and  
Disconnected

**Processes**

Automated &  
Integrated

Limited Usage  
Visibility

**Metering**

Consumption  
Aware

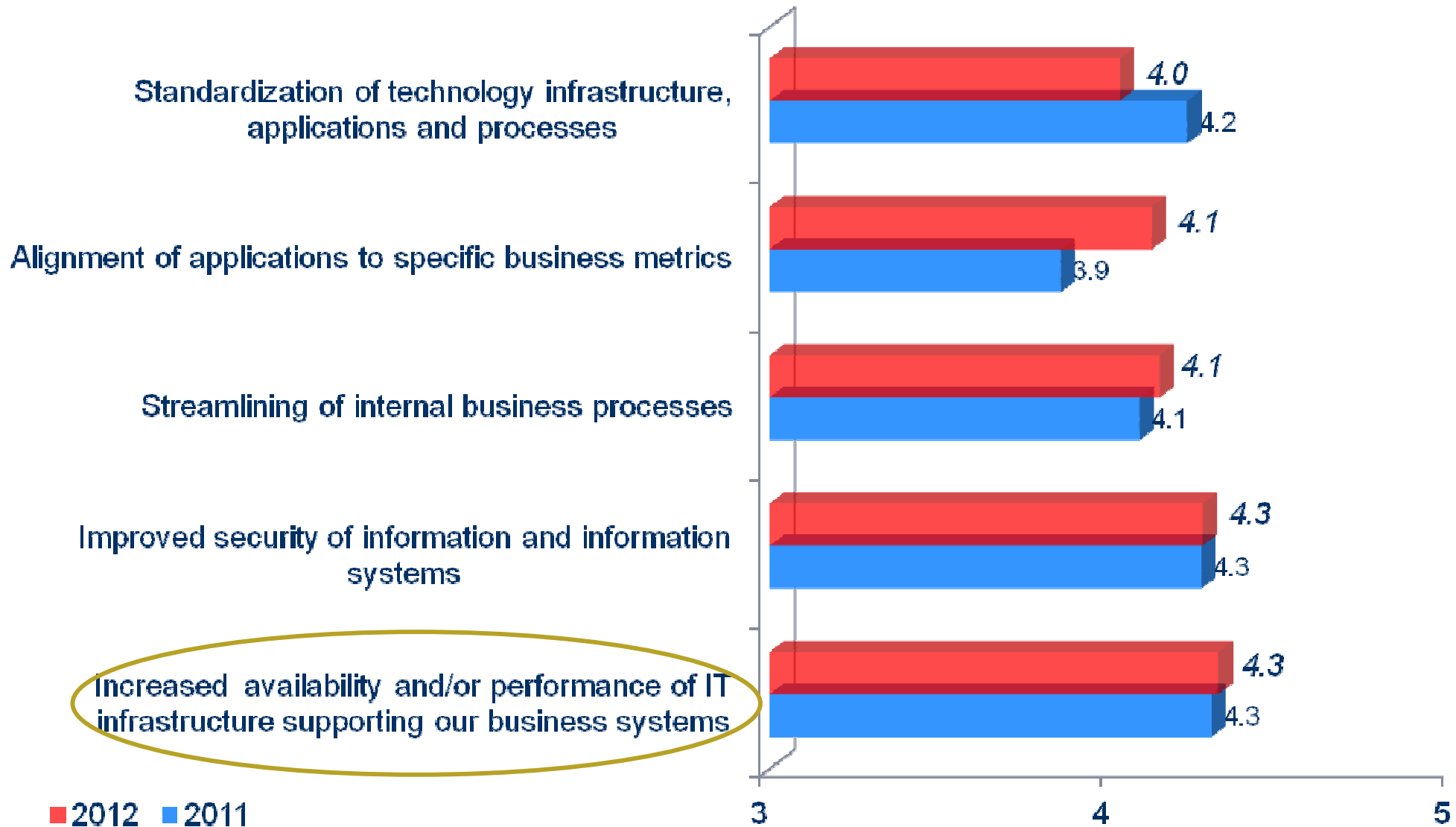
- Kuruma ait olmayan farklı mobil cihazlar
- BT organizasyonlarının yönetmediği binlerce uygulama
- Hizmet sağlayıcılardan alınan ve sayısı artan Bulut Hizmeti
- Büyük Veri'deki artış
- Rekabet avantajı ve kolaylığa verilen önem

## Yeni Gerçek

Sahip olmadığınız, kontrol edemediğiniz ve yönetemediğiniz  
FW arkasında olmayıp açıkta olan varlıkları koruyun

# BT'nin ve İşletmenin Uyumlu

Q. Aşadaki faktörlerden her biri önümüzdeki 12 ay içindeki yapacağınız BT harcamalarınızı nasıl yansıtmaktadır?  
(1 en düşük, 5 en yüksek önem)



■ 2012 ■ 2011

Source: IDC Türkiye CIO Survey (March-April 2012) N=87

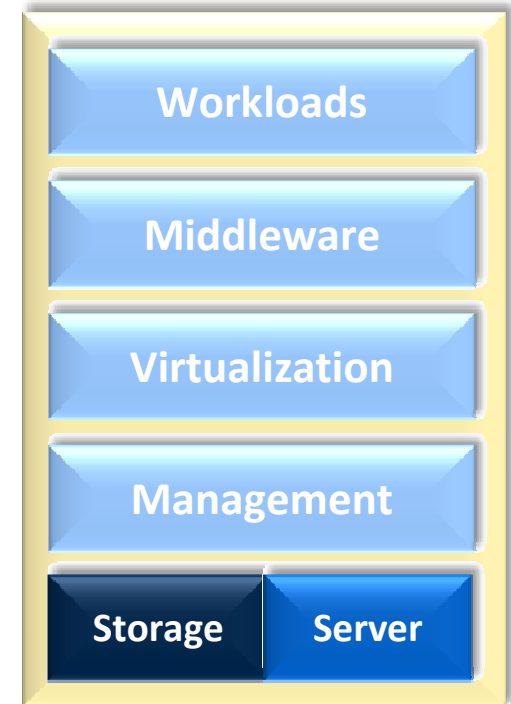
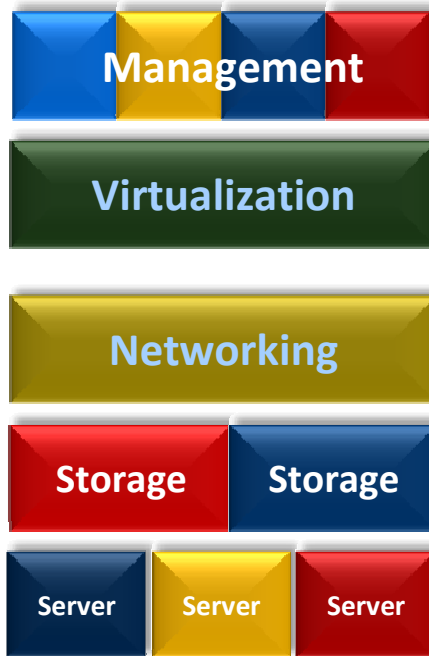
# Bütünleşik Altyapı Bulut'un Temel Yapı Taşı..



*“Sınıfının En İyisi”*

*“Sahip Olma Maliyeti”*

*“Performans”*



**Geleneksel**

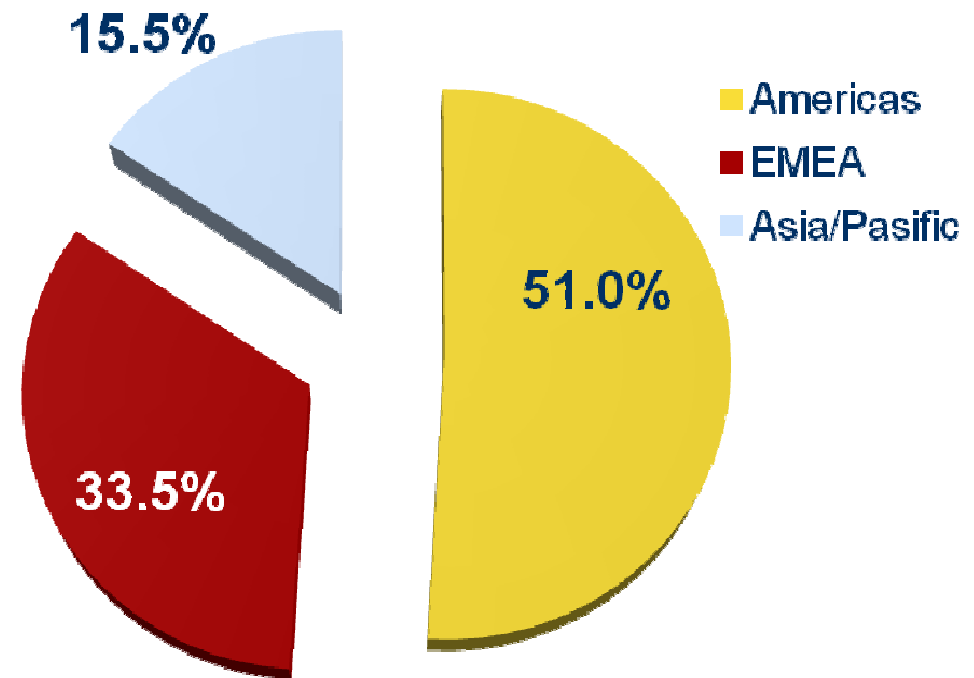
**Yakınsamış**

**Bütünleşik**

- Maliyet etkin, daha basit altyapıya geçiş
- IDC pazardaki oyuncuların çözüm paketleri oluşturmaya devam edeceğini öngörüyor

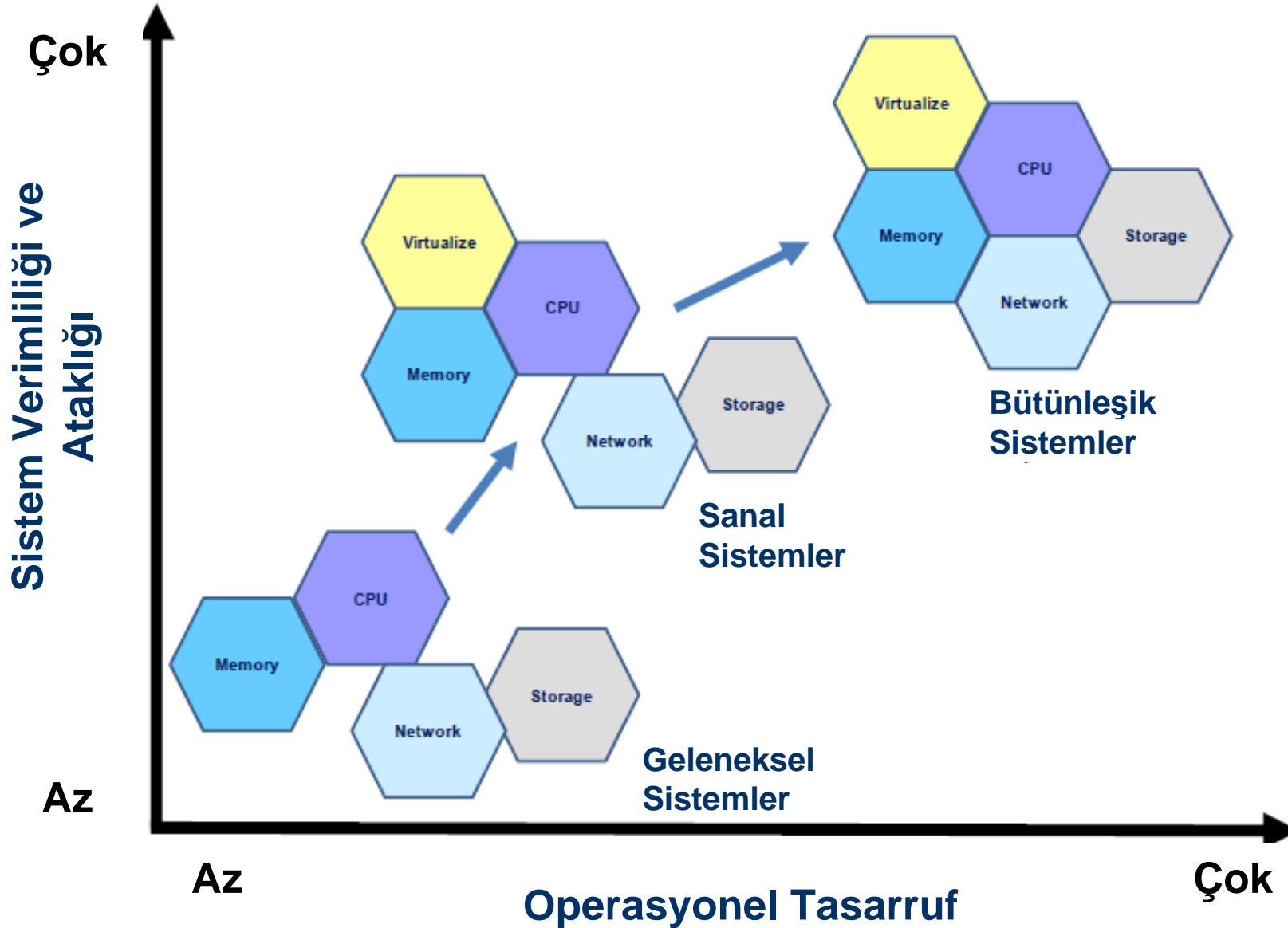
- 2011'de BPM ve MW pazarı %11.1 büyüyerek 18 milyar \$'a ulaştı.
- Application server software platforms ve event-driven middleware en büyük pazar.
- Application server software platforms 15% büyüme ile en hızlı büyüyen pazar oldu.
- Pazarda uzun soluklu güçlü büyüme
- Daha iyi yönetim, daha verimli kullanım ve bulut tabanlı hizmetlere olan talep yeni mimarilerin ve MW pazarının büyümesini tetikleyecek.

**2011**  
**\$18 BN**



Worldwide BPM and Middleware Revenue by Region, 2011

# Bütünleşik Sisteme Geçişin Avantajları..



- Maliyet avantajının yanı sıra iş süreçlerine katılan değere odaklanma / İşinize değer katan çözümler
- Toplam sahip olma maliyeti
- Altyapı yatırımlarına yönelik uzun vadeli yol haritası
  - Sanallaştırma
  - Bulut Bilişim
  - BT Yönetimi ve Otomasyonu
- İş yükleri bütünleşik karar verme süreçlerinde büyük önem sahibi
- İş Ortaklıkları





# Teşekkürler

***Ayşe Kaptanoğlu***  
***+90 532 355 93 77***  
***akaptanoglu@idc.com***

