

BP Lead Form

회사명 _____

제출일 _____

UniqueControl 번호 _____

주의 : 아래의 사항을 모두 기입. Lead 가 열칸이 넘을시 다른 sheet 사용 요망.

Customer Name (고객명)	고객 혹은 마지막 사용자 명 (생략 불가능)
Opportunity Source (Opportunity 근원)	Start Now 또는 TCI BPCO-MKTG/Autonomous Lead (IBM 과 관계 없이 BP 에 의해 산출된 lead)/IBM 의해 BP 로 전달 되어진 Lead.
Opportunity Description (Opportunity 내역)	Product Solution 과 IBM 제공품을포함한 기회 내역,고객 정보가 아님.
Currency (통화)	한국 원화 등
BPSM Name (BPSM 명)	BPSM 또는 Channel Manager 이름
Indusry Solution Area (산업체 구분)	산업체 명기 : Banking, Telco, Distribution, Manufacturing, Retails, Transportation, Process, and etc.
Products/Brands	DM - WebSphere - Lotus - Tivoli
Solution Type (Solution 형태)	Solutions 선택= Lotus New Business, Lotus Renewals, Lotus Services, AIM-Tools, AIM-WebSphere, AIM-Voice, AIM-MQSeries, AIM-eCommerce, AIM-Services, Data Management, Informix, BI, Tivoli, Content Management, Pervasive Solutions, WS Host Integration, Digital Media
Decision Date (결정 예상일)	고객의 구매 혹은 미구매 결정일.
How much customer planning to spend? (예상 구매액)	XX,XXX \$USD
Win Probability (성공 가능성)	0, 10, 25, 50, 75 또는 100 중
Competiros (경쟁사)	Microsoft, ORACLE, Web Logic, EMC, CA, 등
Geographic Organization (지역 정보)	나라/ 지역