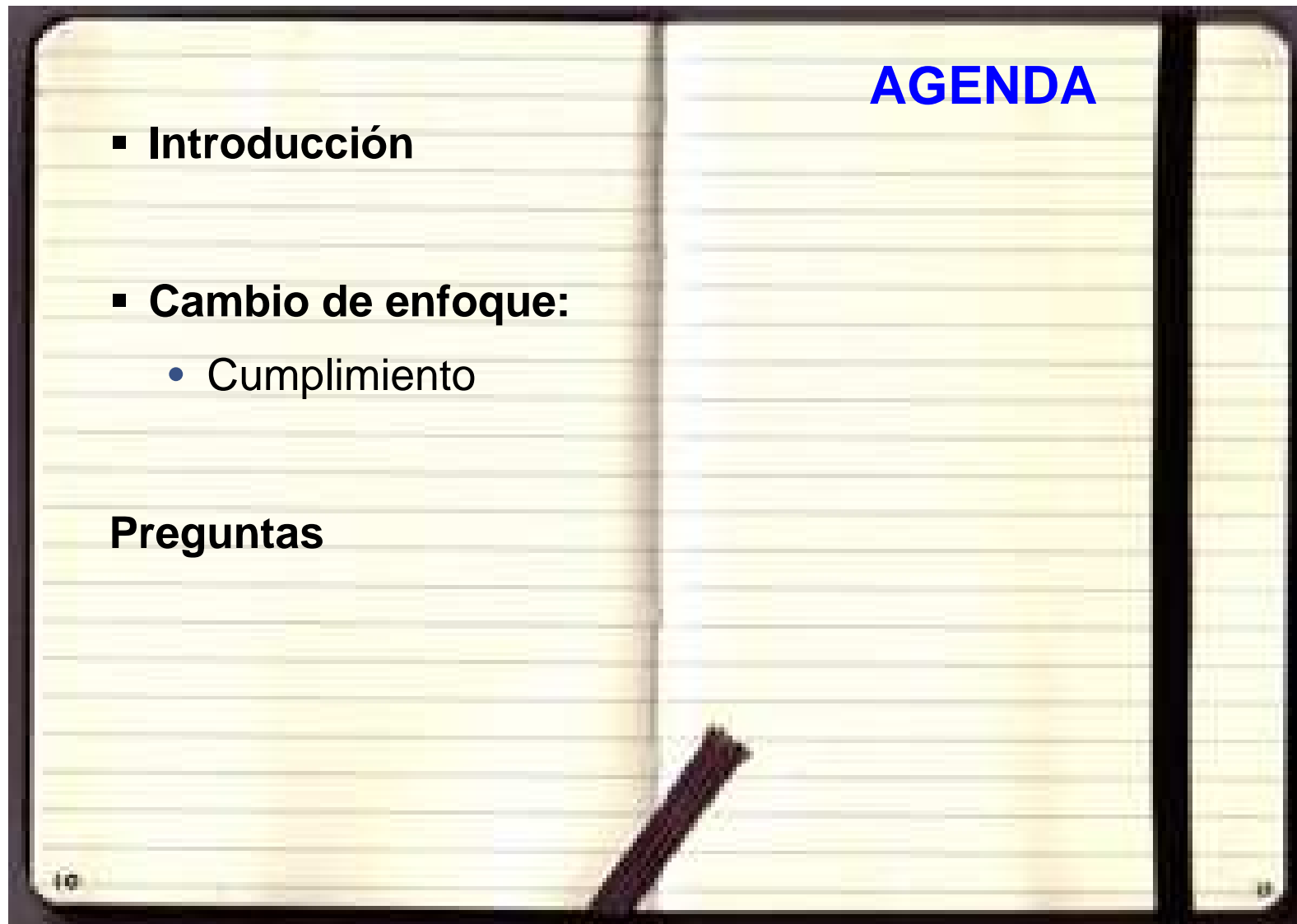


Data Management



MOVIMIENTO DE DATOS DE FORMA SEGURA

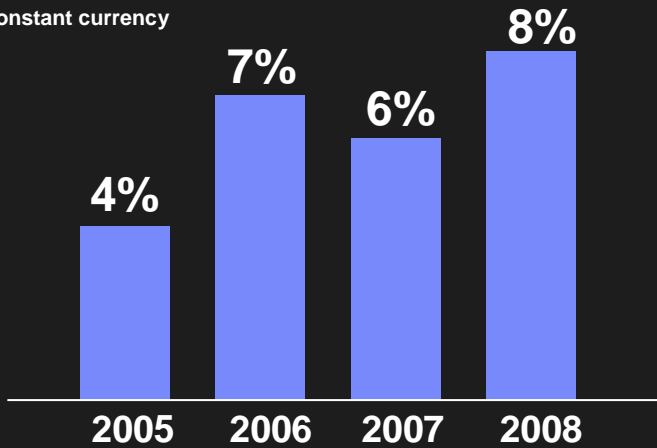
Hector Colmenares Silva
DM Sales Leader - SPGI
hector.colmenares@es.ibm.com



El Software ha hecho crecer consistentemente la facturación de IBM

Crecimiento

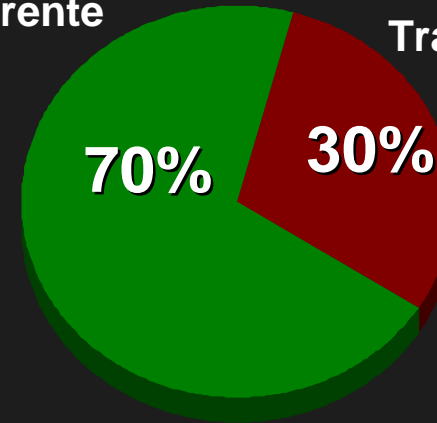
@ constant currency



Facturación de Software 2008

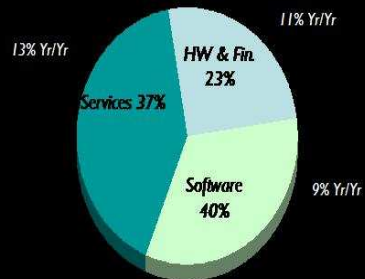
As reported

Recurrente Transaccional

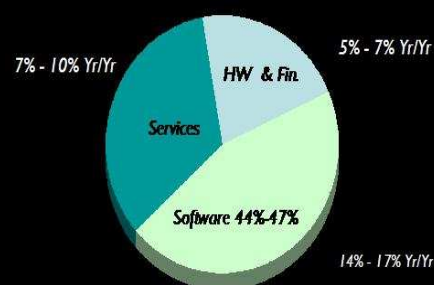


Beneficio

2007 Segment PTI Growth & Mix

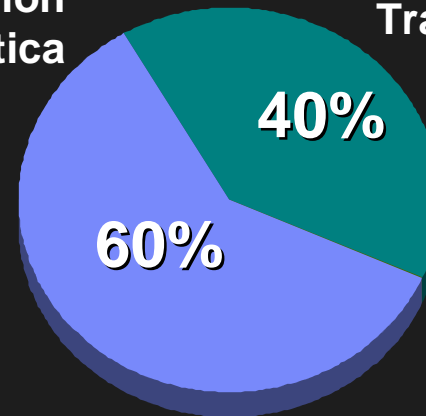


2010 Profit Growth & Mix



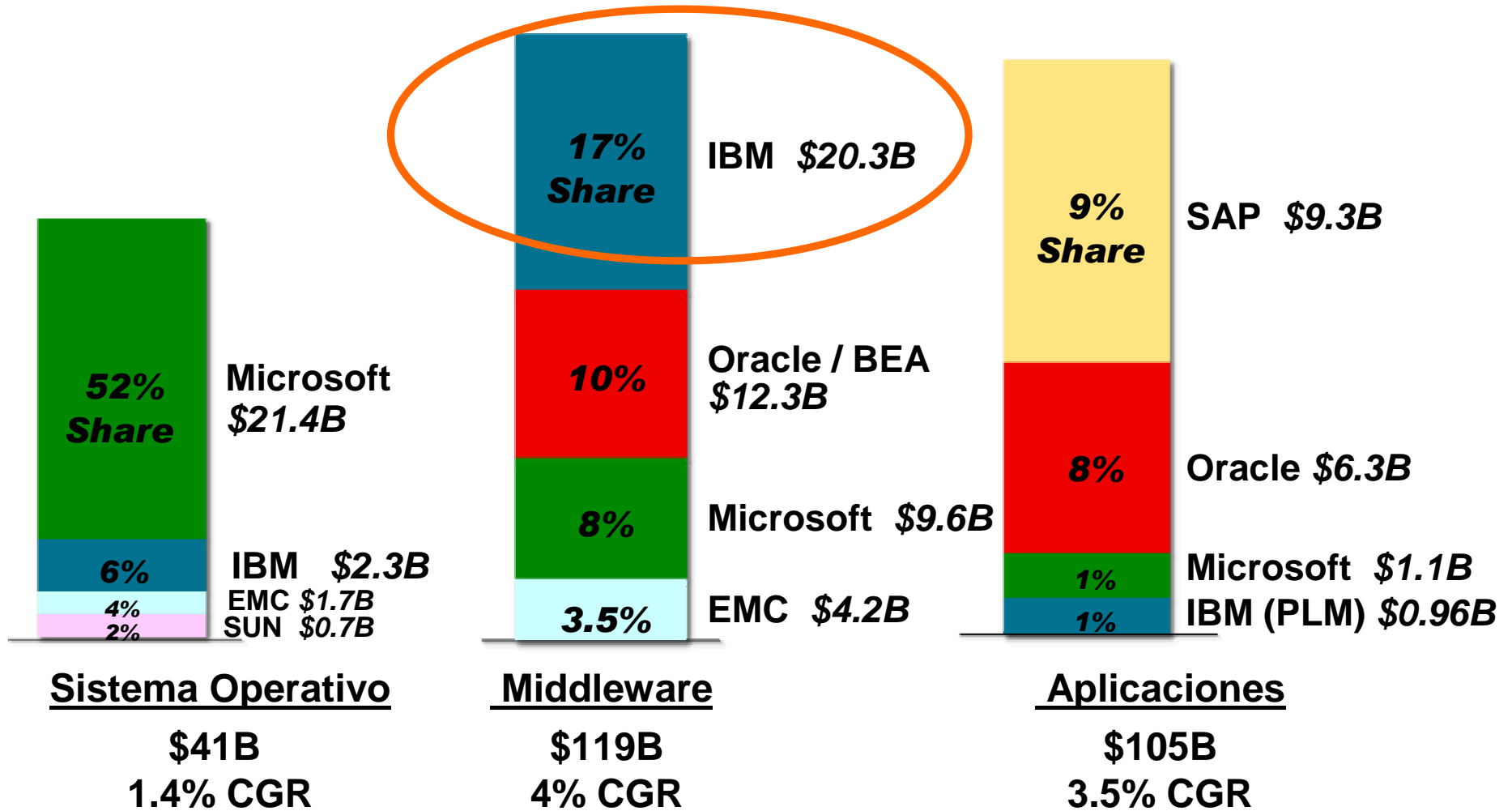
Misión Crítica

ROI a corto plazo y Transformacional



Hoy Somos el Fabricante de Middleware #1

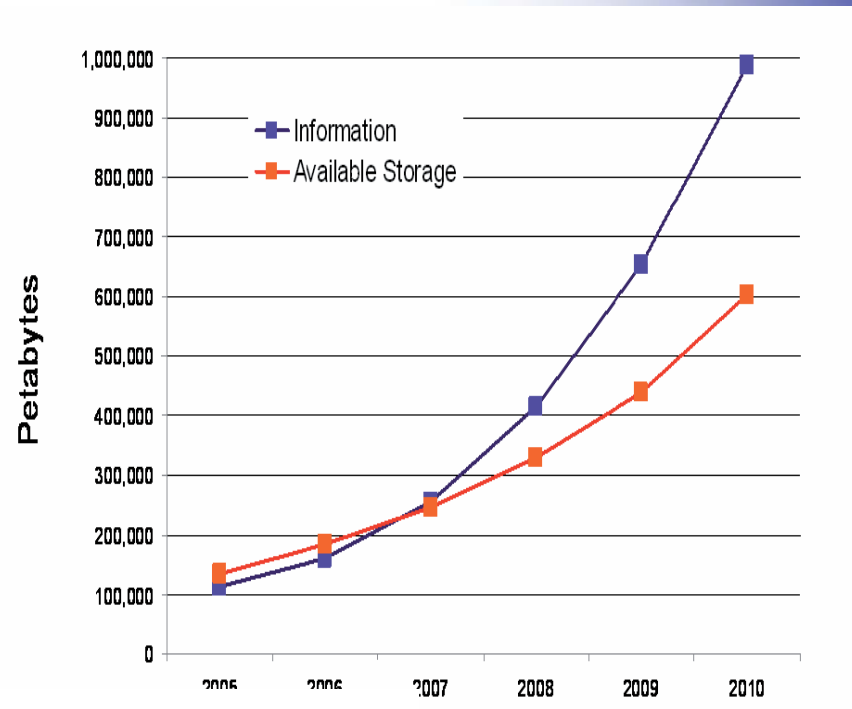
Mercado Mundial de Software 2008



A qué nos enfrentamos?

- **Fusiones y Adquisiciones**
- **Crecimiento orgánico del negocio**
 - eCommerce
 - ERP/CRM
- **Simplificación de la infraestructura**
 - Virtualizar, Consolidar
 - Reducir Costes (Mtto., Lic., Serv. ..)
- **Gobierno del dato**
 - Cumplir con las regulaciones
 - Minimizar riesgos
- **Retención de la informaicón**
 - Basel II, LOPD
 - SOX, Euro-SOX
- **Efectos multiplicadores del dato**

!! Los datos exceden la capacidad !!



El mercado no está a gusto

Oracle's Golden Goose, Maintenance Revenue, Contains Flight Risk

Jessica Hodgson

Dow Jones Newswire, 12 March 2006

"We were paying high Oracle contract

The Cost Optimization Reality of DBMS Consolidation

... that the incumbent vendor has become too difficult to negotiate regarding licensing, pricing, and maintenance fees).

Negotiate Oracle's Software License Agreements to Reduce Unexpected Cost

"Many Oracle Customers Perceive Oracle as being inflexible during negotiations."

Oracle fees on maintenance and support

By Barbara Darrow, Senior News Director, 13 March 2006
<http://searchitchannel.techtarget.com/news/article/0,289142,s>

... Oracle's history of deep discounting on software licenses is coming back to bite the company in some cases.

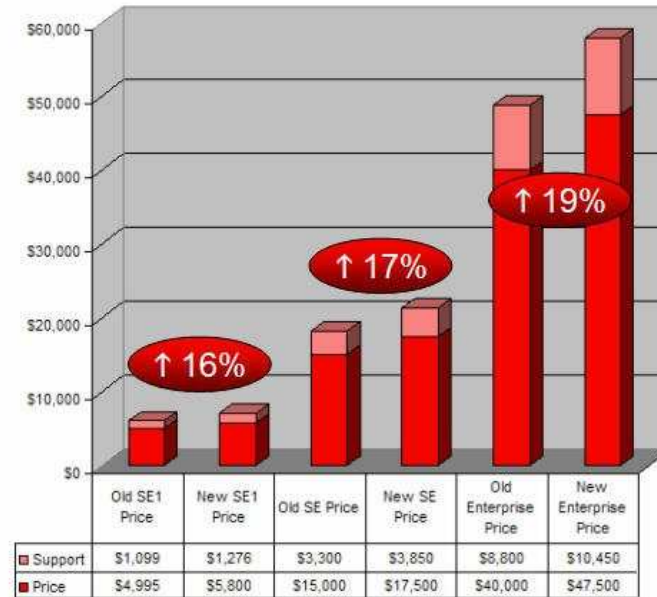
"Many customers who got 30% to 35% discounts thought they were getting a deal and are learning that the prevailing discount at the time of the deal is gone and are angry that their support fee is calculated on what they paid for the high price," Jenkins said.

Rethinking Software Support
 Oracle not budging on maintenance fees
 Chris Kanaracus, IDG News Service 13 April 2006

It's no surprise, then, that Oracle isn't budging on maintenance fees as it works to finalize new contracts by the end of its fiscal year on May 31, say analysts and consultants.

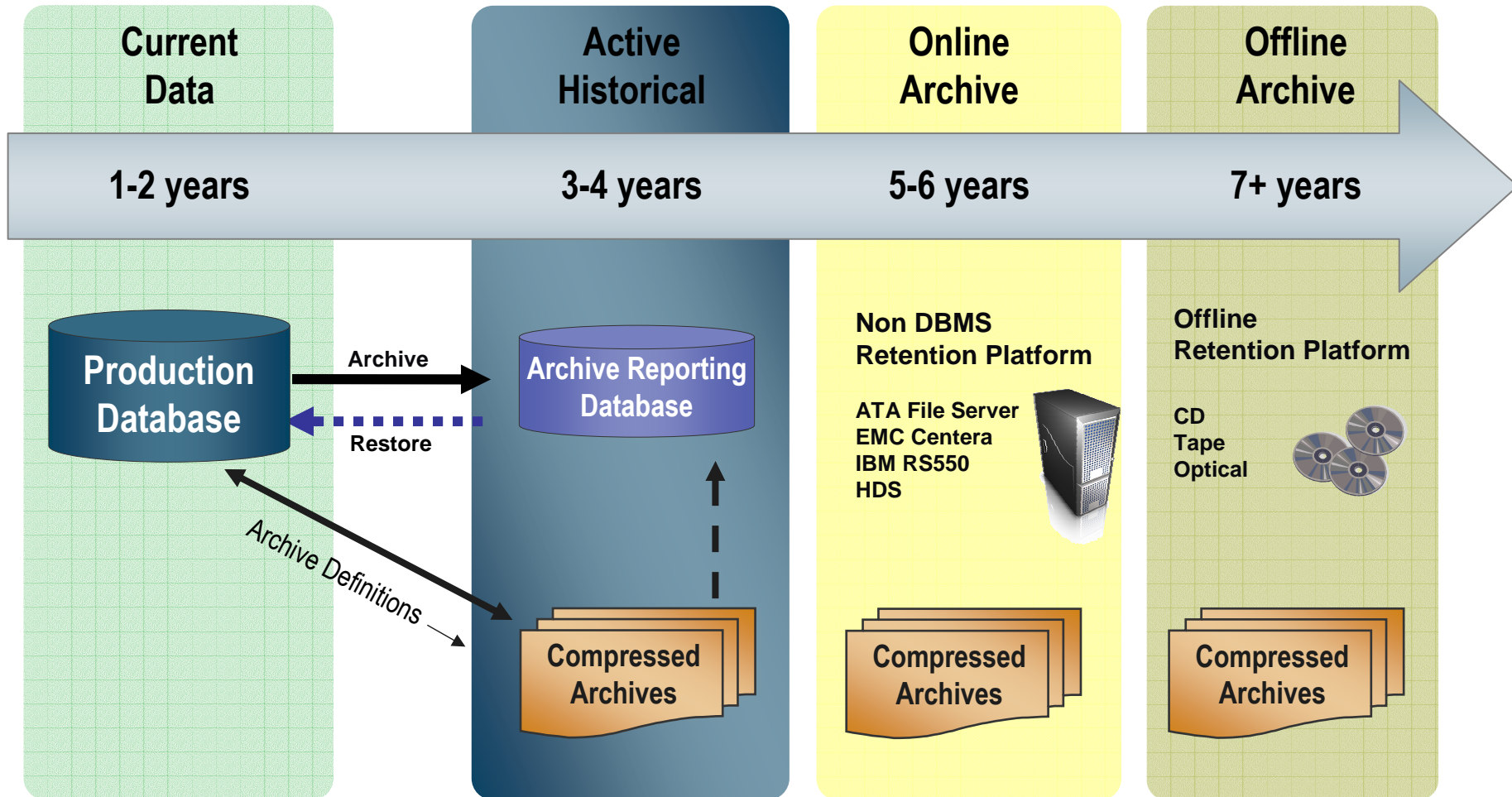
"people have gotten different concessions initiated by maintenance or around maintenance, but I wouldn't say they're getting discounts on maintenance," said Forrester Research analyst Ray Wang.

Oracle Price Increase




CAMBIO DE ENFOQUE: CUMPLIMIENTO !!

Definir el plan estratégico para el ciclo de vida del dato, almacenado.




Retos asociados Regulaciones y el Crecimiento de los datos



Business

- Degradación del Rendimiento
 - Procesos clave de negocios – Nómina, Logística, Cierres Fiscales, Reporting - no son completados en tiempo.
 - Aplicaciones no están disponibles cuando el negocio lo requiere.
- Cumplimiento de las Leyes
 - Regulaciones locales (LOPD, etc.)
 - ▶ Retención de dato (Sox, Euro-Sox, J-Sox)
- Presupuestrias
 - ▶ Costes asociados con el almacenamiento por el crecimiento del dato.



IT

- Crecimiento del Almacenamiento
- Deterioro en los niveles de servicio
 - Quejas usuarios y clientes
- Incremento de la Administración
 - Más tiempo en tuning and partitioning
 - Ventanas más amplias de backup
 - Riesgos reales de Restores
 - Longer backup windows
- Batch relentizado

Porque la retención/extracción de los datos almacenados no es trivial?

- Un dato suleto no es suficiente ... se necesita almacenar y reproducir el objeto de negocio completo (contexto).
- Cómo clasificarlo?
- Cuanto tiempo y como retenerlo ?
- Se puede borrar ? Y cuando ?
- Y si los necesito .. Cómo los extraigo ?
- Quien define la política de retención de datos ?



Cuales son las consecuencias?

- **Multa y penalizaciones**
- **Costes legales**
- **Pérdida de clientes**
- **Pérdida de ingresos**
- **Pérdida de valor comercial**
- **Publicidad negativa**
- **Daño en la imagen comercial**
- **Pérdida de reputación**
- **Incremento de costes operacionales**
- **Pérdida de propiedad intelectual**

Donde ocurren los daños

- **Datos perdidos, sin control**
 - Laptops
 - Discos Duros
 - Pen Drives
- **Exposición de datos en pruebas y formación**
 - Compañías externas - Outsourcers
 - Empleados internos - Rotación
- **Fallos en los aplicativos**

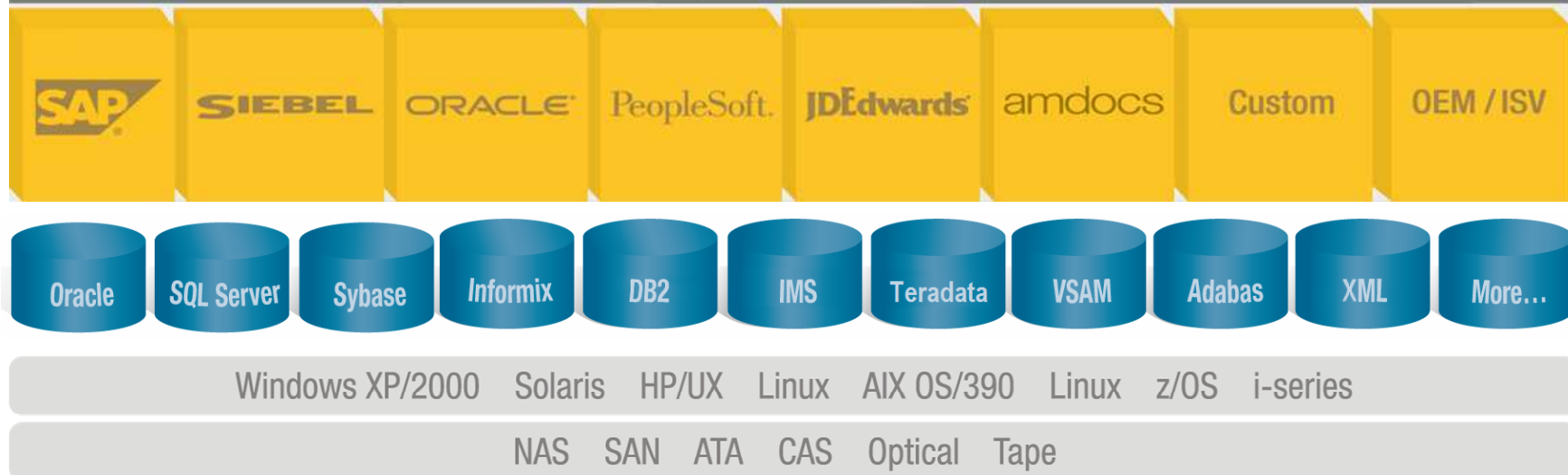


Enterprise Environments (Productivos & No Productivos)

IBM Integrated Data Management

Database Design, Development & Administration, Data Growth, Data Privacy, Test Data Management, Application Upgrades & Retirements, Data Retention & E-Discovery

Enterprise Environments

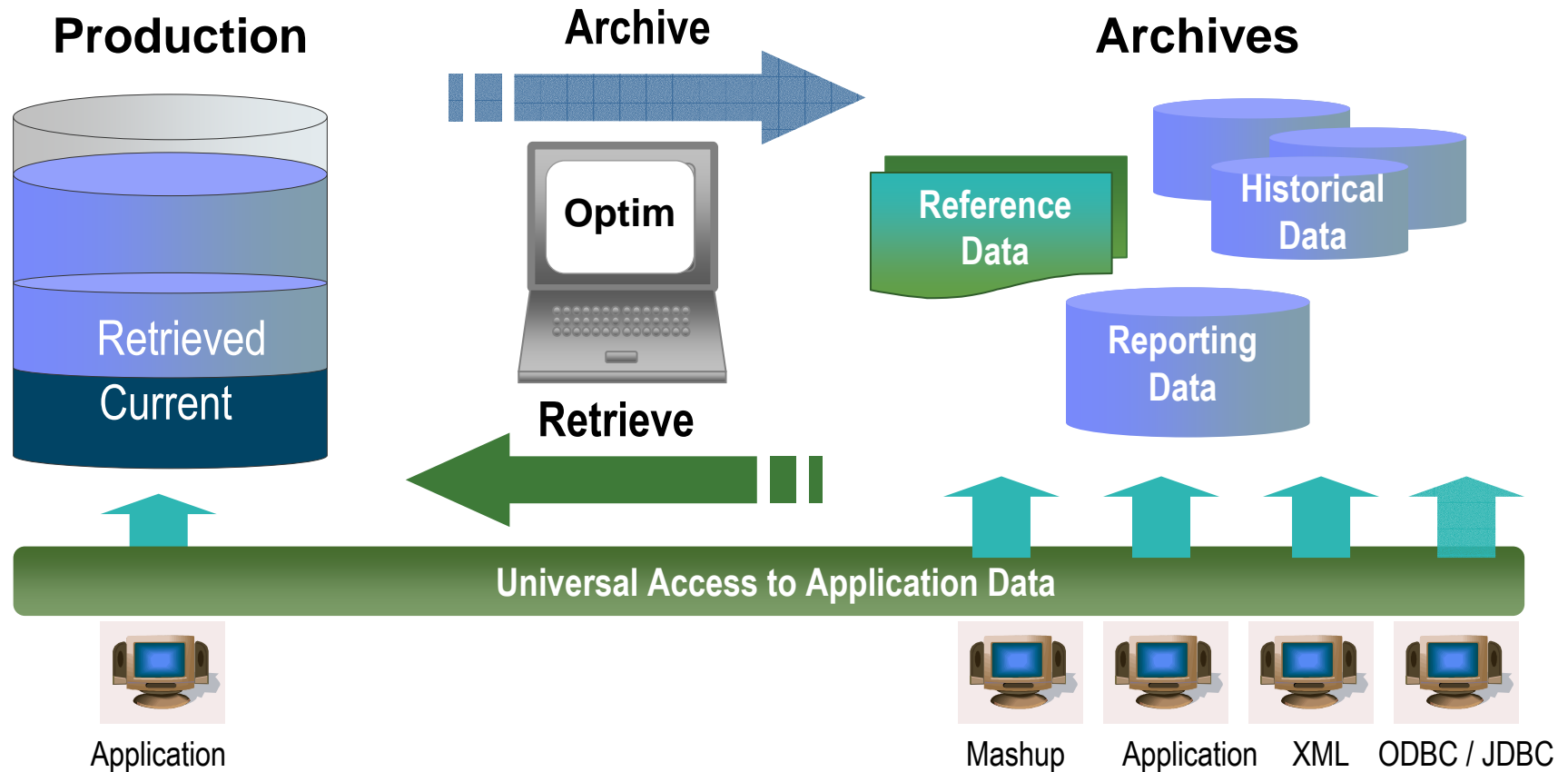


El enfoque es: IBM OPTIM Generación, Crecimiento y Privacidad del dato



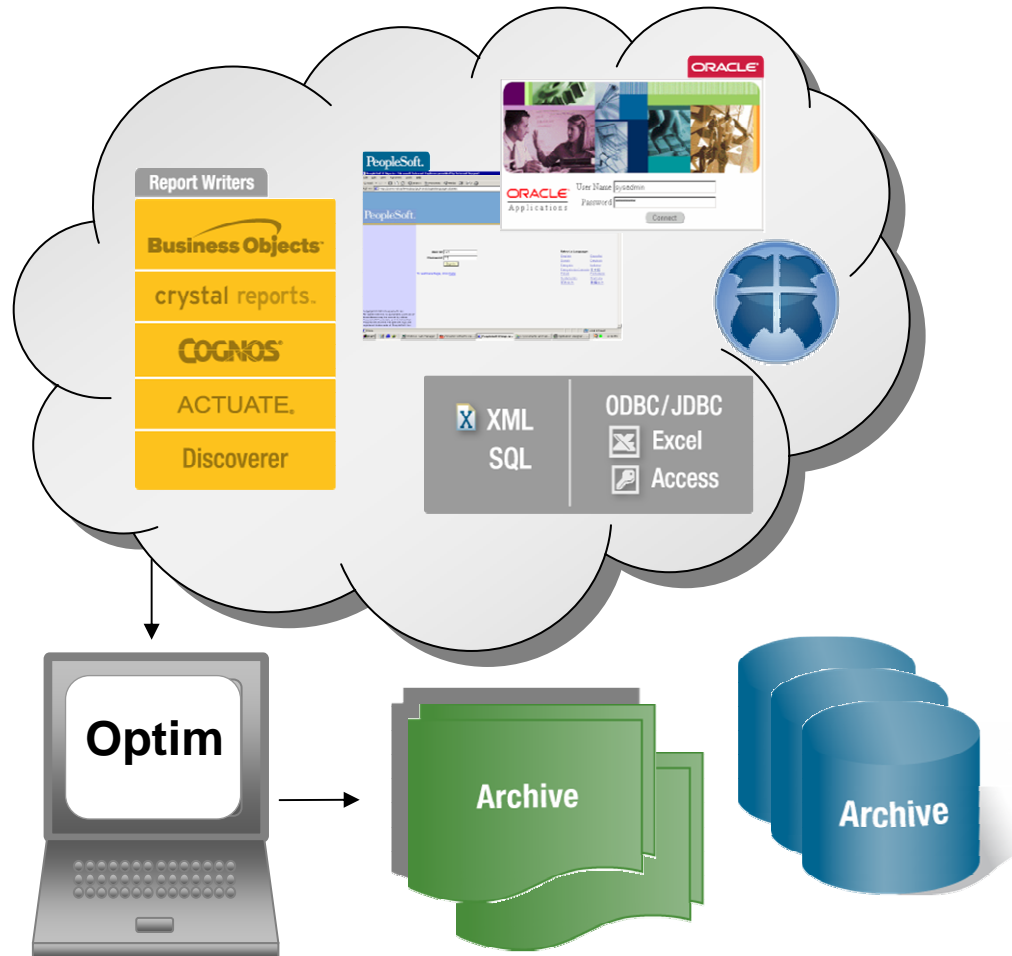
- **Enmascara en el lugar**
 - Se aplican técnicas de enmascaramiento a las bases de datos existentes.
- **Mover y enmascarar**
 - Generación de datos de prueba, enmascarados para su envío
- **Enmascaramiento básico: - tiras de caracteres, funciones aritméticas, números aleatorios**
- **Enmascaramiento avanzado: - Modelos Privados**
 - Identificadores nacionales
 - Números de tarjetas de crédito
 - Búsqueda de valores – Permite asegurar el contexto (i.e. ciudad, país, código postal)
 - Reemplazo de datos (nombres, direcciones, etc.)
- **Aplicación asegura que los datos enmascarados es real pero ficticia**
 - Desarrollos propios y Aplicativos: SAP, Siebel CRM, PeopleSoft Enterprise, Oracle e-Business Suite, JD Edwards EnterpriseOne

El enfoque en el Archiving: Optim™ Data Growth Solution



- **Objetos completos de negocio, dando referencia histórica de la actividad del negocio.**
- **Storage es independiente reduce los costes de almacenamiento**
- **Fichero con formato inmutable garantiza la retención del dato**

Universal Access



▪ Native application access

- Familiar screens and processes

▪ Application independent access

- Industry standard methods: SQL, ODBC/JDBC, XML
- IBM Mashups
- Portals
- Report writers: Crystal Reports, Cognos, Business Objects, Discoverer, Actuate
- Desktop formats: Excel, CSV, MS Access
- Database formats

Access Any Record, Anytime, Anywhere!

Beneficios de IBM Optim Generación, Crecimiento y Privacidad del Dato



- **Reduce los riesgos de exposición del dato:**
 - Multa por incumplimiento de la ley
 - Evita publicidad negativa
 - Pérdida de clientes, etc.
- Mejora el rendimiento de los aplicativos por medio del archivado histórico del entorno productivo
- Asegura un rendimiento consistente para los acuerdos de servicios, evitando quejas de usuarios y clientes.
- Reduce los costes operativos asociados al almacenamiento
- Datos almacenados en formato inmutable
- Datos son indexados para una fácil extracción
- Soporta múltiples formatos de origen



- Enmascaramiento en el lugar
- Crea ambientes de test enmascarados
- No requiere cambiar los procesos de backup/recovery
- Mantiene la base de datos de producción del tamaño deseado, optimiza los tiempos de mantenimiento y reduce la necesidad de tuning continuo.
- Procesos batch en tiempo, reduce el riesgo de caídas no planificadas.
- Permite reutilizar dispositivos de almacenamientos existentes y reducir costes.
- Reduce costes administrativos de la gestión del dato
 - Licencias de Software
 - Costos del Hardware
 - Tiempos de administración

Conclusión

No vamos a resolver esto haciendo difícil el robo del dato. Lo que proponemos es resolver esto haciendo difícil el uso de los datos



Bruce Schneier, Author, "Beyond Fear: Thinking Sensibly About Security in an Uncertain World"

Thank
YOU