

## L'ABEILLE de la Nouvelle-Orléans.

Mardi 10 NOVEMBRE 1889.

# ATTRAIT SANS PRÉCÉDENT!

**COMPAGNIE D'ASSURANCE  
LIVERPOOL AND LONDON AND GLOBE.**

Plus de \$242,000,000 de parts payées aux États-Unis.  
Ventes des assurances pour les compagnies étrangères.

Salles d'assurances dans les deux villes.

Prise payée pour l'assurance de Chicago - - - - - \$233,000.

Prise payée pour l'assurance de Boston - - - - - \$1,467,300.

Et pour toutes les autres de la compagnie sont évidemment à l'assurance de New York, sans avoir recours à autres voies, quel que soit le lieu où se trouve la compagnie.

**UNIVERSITY LIFE INSURANCE COMPANY.**

Adresser à l'assurance de New York ou à l'assurance de New Orleans.

**LA LOUPE.**

Le Loupe, une bouteille de la maison, No 118 rue St. Louis, entre Dumaine et St. Philippe. Il contient 12 fl. oz. de liqueur. Le prix est de 12 dollars. La vente commence le 10 nov. 1889.

**PETIT GUIDE MARIN.**

Propriété de M. J. H. Gobin, marchand de poisson, au 100 rue St. Charles, au coin de la rue St. Charles et de la rue St. Louis.

Il vend des petits guides marins, bouteilles à prix réduit. Pour la vente, il a fait faire une bouteille de la maison, No 118 rue St. Louis.

**PETIT GUIDE MARIN.**

Propriété de M. J. H. Gobin, marchand de poisson, au 100 rue St. Charles, au coin de la rue St. Charles et de la rue St. Louis.

Il vend des petits guides marins, bouteilles à prix réduit. Pour la vente, il a fait faire une bouteille de la maison, No 118 rue St. Louis.

**A LOUER.**

Le Loupe, une bouteille de la maison, No 118 rue St. Louis, entre Dumaine et St. Philippe. Il contient 12 fl. oz. de liqueur. Le prix est de 12 dollars. La vente commence le 10 nov. 1889.

**PETIT GUIDE MARIN.**

Propriété de M. J. H. Gobin, marchand de poisson, au 100 rue St. Charles, au coin de la rue St. Charles et de la rue St. Louis.

Il vend des petits guides marins, bouteilles à prix réduit. Pour la vente, il a fait faire une bouteille de la maison, No 118 rue St. Louis.

**A VENIR.**

Le Loupe, une bouteille de la maison, No 118 rue St. Louis, entre Dumaine et St. Philippe. Il contient 12 fl. oz. de liqueur. Le prix est de 12 dollars. La vente commence le 10 nov. 1889.

**PLUS D'UN MILLION  
DISTRIBUÉ.**



Compagnie de Loterie de

l'Etat de la Louisiane

**FRANTZ & OPITZ,**  
MARCHANDS DE  
MONTRES,  
PÉRISSES,  
BREVETÉES,  
BREVETÉES,  
GÉNÉRALES, ETC., ETC.

COIN DES MURES ROYALE ET BIENVILLE.  
1er octobre 1889.

Propriété par la Compagnie, dont un but de charité et pour aider au développement de l'industrie publique.

La vente commence le 1er octobre 1889, au coin de la rue St. Charles et de la rue St. Louis.

Une vente pour nous départs, en cette ville de Nouvelle-Orléans, avec deux étages et deux portes coulissantes sur un arrière de 20 pieds de profondeur. Conditions spéciales. Vendredi 1er octobre 1889, à 10 h. 30.

**ON DEMANDE.**

Un demandeur à acheter un très grand bateau en bois, ayant un tonnage de 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Jeunes filles, habillées à la confection de la maison, No 118 rue St. Charles.

Une vente pour prendre tout d'un coup, c'est à dire, tous nos moyens et pour aider à l'assistance de l'Etat. Vendredi 1er octobre 1889, à 10 h. 30.

Une vente pour prendre tout d'un coup, c'est à dire, tous nos moyens et pour aider à l'assistance de l'Etat. Vendredi 1er octobre 1889, à 10 h. 30.

Des demandes servant à l'assistance de l'Etat, vendredi 1er octobre 1889, à 10 h. 30.

**DÉMANDES SPÉCIALES.**

Un homme parlant le français et l'anglais, pourra vendre ses dernières possessions.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t. et 1000 p. à l'ancien.

Il vendra pour 1000 t.